

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING SKRIPSI.....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1.    Latar Belakang .....	1
1.2.    Rumusan Masalah .....	11
1.3.    Tujuan Penelitian .....	11
1.4.    Manfaat Penelitian .....	11
1.4.1.    Manfaat Teoritis.....	11
1.1.2    Manfaat Praktis.....	12
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>14</b>
2..1.    Kajian Teori .....	14
2.1.1.    Loyalitas Konsumen .....	14
2.1.1.1.    Dimensi Loyalitas Konsumen.....	14
2.1.1.2.    Indikator Loyalitas Konsumen.....	15
2.1.1.3.    Faktor yang mempengaruhi Loyalitas Konsumen .....	17
2.1.2.    Kualitas Layanan .....	18
2.1.2.1.    Dimensi Kualitas Layanan.....	18
2.1.2.2.    Indikator Kualitas Layanan.....	19
2.1.3.    Promosi .....	21
2.1.3.1.    Dimensi Promosi.....	21
2.1.3.2.    Indikator Promosi .....	22
2.1.4.    membership.....	23
2.1.4.1.    Dimensi <i>membership</i> .....	24
2.1.4.2.    Indikator <i>membership</i> .....	24
2..2.    Penelitian Terdahulu .....	25
2..3.    Kerangka Berfikir .....	27
2..4.    Hipotesis .....	27
2.4.1.    Pengaruh Promosi terhadap Loyalitas Konsumen .....	27
2.4.2.    Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Loyalitas	

Konsumen.....	27
2.4.3. Pengaruh <i>membership</i> Terhadap Loyalitas Konsumen .	28
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>29</b>
3.1. Jenis Penelitian .....	29
3.2. Objek Penelitian .....	29
3.3. Populasi dan Sampel.....	30
3.3.1. Populasi .....	30
3.3.2. Sampel.....	30
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	31
3.5. Definisi Operasional .....	32
3.5.1. Promosi (X1) .....	32
3.5.2. Kualitas layanan (X2).....	32
3.5.3. <i>membership</i> (X3) .....	32
3.5.4. Loyalitas konsumen (Y) .....	32
3.6. Teknik Analisis Data .....	34
3.7. Analisis Statistik Deskriptif.....	35
3.7.1. Uji Validitas dan Uji Reliabilitas.....	35
3.7.1.1. Uji Validitas .....	35
3.7.1.2. Uji Reliabilitas.....	36
3.7.2. Uji Asumsi Klasik .....	36
3.7.2.1. Uji Normalitas .....	37
3.7.2.2. Uji Multikolinearitas.....	37
3.7.2.3. Uji Heteroskedastisitas .....	38
3.7.3. Analisis Regresi Linier Berganda.....	38
3.7.4. Uji Hipotesis.....	39
3.7.4.1. Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	39
3.7.4.2. Uji Simultan (Uji F) .....	39
3.7.4.3. Uji Parsial (Uji t) .....	40
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>41</b>
4.1. Hasil Analisis Data .....	41
4.1.1. Karakteristik Responden .....	41
4.1.2. Uji Statistik Deskriptif.....	44
4.2. Uji Validitas dan Reliabilitas.....	48
4.2.1. Uji Validitas .....	48
4.2.2. Uji Reliabilitas.....	49
4.3. Uji Asumsi Klasik .....	49
4.3.1. Uji Normalitas .....	49
4.3.2. Uji Multikolinearitas.....	50
4.3.3. Uji Heteroskedastistas .....	50
4.4. Analisis Regresi Linier Berganda.....	51
4.5. Uji Hipotesis .....	52
4.5.1. Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	52
4.5.2. Uji F (Uji Simultan) .....	52
4.5.3. Uji t (Uji Parsial) .....	53
4.6. Pembahasan .....	54
4.6.1. Pengaruh Promosi Terhadap Loyalitas Konsumen .....	54
4.6.2. Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Loyalitas	

Konsumen .....	56
4.6.3. Pengaruh <i>membership</i> Terhadap Loyalitas Konsumen .	59
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>63</b>
5.1.    Kesimpulan .....	63
5.2.    Saran .....	63
5.2.1.    Saran bagi perusahaan <i>Family Mart</i> .....	64
5.2.2.    Saran untuk peneliti selanjutnya .....	65
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>66</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>72</b>

