

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING SKRIPSI.....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI.....	ii
LEMBAR ORISINALITAS.....	iii
KATA PENGANTAR	iv
<i>ABSTRACT</i>	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah.....	9
1.3. Tujuan Penelitian	9
1.4. Manfaat Penelitian.....	10
1.4.1. Manfaat Teoritas	10
1.4.2. Manfaat Praktis.....	10
BAB II	12
TINJAUAN PUSTAKA	12
2.1. Kajian Teori	12
2.1.1. <i>Grand Theory</i>	12
2.1.2. Teori Per Variabel	13
2.1.2.1. Minat Pembelian Ulang	13
2.1.2.2. Kualitas Produk	16

2.1.2.3. <i>Word Of Mouth</i> (WOM)	18
2.1.2.4. Kepercayaan	20
2.2. Penelitian Terdahulu	23
2.3. Kerangka Berpikir	34
2.4. Pengembangan Hipotesis Penelitian.....	34
2.4.1. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepercayaan.....	34
2.4.2. Pengaruh <i>Word of Mouth</i> terhadap Kepercayaan.....	35
2.4.3. Pengaruh Kepercayaan terhadap Minat Pembelian Ulang	35
2.4.4. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Minat Pembelian Ulang	36
2.4.5. Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> terhadap Minat Pembelian Ulang	37
2.4.6. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Minat Pembelian Ulang melalui Kepercayaan	38
2.4.7. Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> terhadap Minat Pembelian Ulang melalui Kepercayaan	38
BAB III	40
METODE PENELITIAN.....	40
3.1 Jenis Penelitian	40
3.2 Objek Penelitian	40
3.3 Populasi dan Sampel.....	41
3.3.1 Populasi	41
3.3.2 Sampel	41
3.4 Teknik Sampling.....	42
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	43
3.6 Definisi Operasional	44
3.6.1. Variabel Independen	44
3.6.2. Variabel Dependen.....	46

3.6.3. Variabel Mediasi	47
3.7 Teknik Analisis Data.....	47
3.7.1. Analisis Deskriptif.....	48
3.7.2. Pengujian Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	48
3.7.3. Uji Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	50
3.8 Pengujian Hipotesis	51
BAB 4.....	52
HASIL DAN ANALISIS PENELITIAN.....	52
4.1. Hasil Analisis Data	52
4.1.1. Karakteristik Responden.....	52
4.2. Analisis Statistik Deskriptif.....	58
4.2.1. Variabel Kualitas Produk	58
4.2.2. Variabel <i>Word Of Mouth</i>	58
4.2.3. Variabel Kepercayaan.....	59
4.2.4. Variabel Minat Pembelian Ulang.....	60
4.3. Uji Pilot.....	61
4.3.1. Uji Validitas	61
4.3.2. Uji Reliabilitas.....	62
4.4. Analisis <i>Outer Loading (Measurement Model)</i>	63
4.4.1. Validitas Konvergen.....	63
4.4.2. Validitas Diskriminan	65
4.4.3. Uji Reliabilitas.....	66
4.5. Analisis <i>Inner Model (Structural Model)</i>	67
4.5.1. Uji R-Square (R^2)	67
4.5.2. Uji F-Square (F^2)	68
4.5.3. Uji Q-Square (Q^2)	69

4.6.	Uji Hipotesis	70
4.7.	Pembahasan Hipotesis	74
4.7.1.	Pengaruh Kepercayaan Terhadap Minat Pembelian Ulang	74
4.7.2.	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Kepercayaan.....	75
4.7.3.	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Minat Pembelian Ulang	76
4.7.4.	Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> Terhadap Kepercayaan.....	77
4.7.5.	Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> Terhadap Minat Pembelian Ulang	78
4.7.6.	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Minat Pembelian Ulang Melalui Kepercayaan.....	80
4.7.7.	Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> Terhadap Minat Pembelian Ulang Melalui Kepercayaan.....	81
4.8.	Implikasi	82
4.8.1.	Implikasi Teoritas	82
4.8.2.	Implikasi Praktis	83
BAB V	85
PENUTUPAN	85
5.1.	Kesimpulan	85
5.2.	Saran	85
5.2.1.	Saran untuk Perusahaan.....	85
5.2.2.	Saran untuk Peneliti Selanjutnya	86
DAFTAR PUSTAKA	87
LAMPIRAN	92