

## **BAB IV KESIMPULAN DAN SARAN**

### **4.1 Kesimpulan**

Merujuk pada kegiatan yang telah praktikan lakukan selama melaksanakan Kerja Profesi di Kantor Yamaha Mustika Motor, maka praktikan menyimpulkan beberapa hal sebagai berikut:

- 1) Kerja Profesi dapat memberikan berbagai pengalaman dan pengetahuan kepada praktikan mengenai dunia kerja yang berkaitan dengan ilmu marketing.
- 2) Bidang kerja yang dikerjakan oleh praktikan memiliki kesesuaian dengan bidang ilmu yang telah didapat praktikan selama mengikuti perkuliahan di Prodi Manajemen.
- 3) Praktikan dituntut untuk bisa mengatasi masalah yang dihadapi secara cepat karena pelaksanaan Kerja Profesi tidak selalu lancar dan sesuai dengan apa yang diharapkan.
- 4) Saat mengalami kendala selama melakukan Kerja Profesi, praktikan mengatasinya dengan menerapkan ilmu yang telah didapat di bangku perkuliahan dan berkomunikasi dengan baik dengan para staff sehingga praktikan tidak sungkan untuk bertanya apabila mengalami kesulitan.

### **4.2 Saran**

Melalui laporan KP ini, praktikan bermaksud menyampaikan beberapa saran dengan berdasarkan hasil selama menjalani Kerja Profesi di Kantor Yamaha Mustika motor, semoga dapat membantu mengembangkan bagi Universitas, Perusahaan/Instansi, dan Mahasiswa:

1. Bagi Mahasiswa
  - a) Sebelum melaksanakan Kerja Profesi, mahasiswa yang akan melakukan Kerja Profesi diharapkan terlebih dahulu mempersiapkan diri dengan

mengumpulkan informasi-informasi mengenai perusahaan atau instansi yang dituju sebagai tempat pelaksanaan Kerja Profesi.

- b) Mahasiswa diharapkan mampu menerapkan pengetahuan yang telah dimiliki dalam bidang Administrasi Perkantoran selama mengikuti perkuliahan ketika melakukan Kerja Profesi.
- c) Mahasiswa harus disiplin dalam melakukan Kerja Profesi baik dalam kehadiran maupun dalam menyelesaikan pekerjaan yang diberikan.
- d) Mahasiswa harus teliti dalam melaksanakan tugas yang diberikan serta harus dapat bekerjasama dengan mahasiswa/mahasiwi Kerja Profesi lainnya.

## 2. Bagi Perusahaan/Instansi

- a) Sebaiknya mengadakan pelatihan bagi karyawan yang kurang memiliki kemampuan atau pengetahuan kegiatan marketing perusahaan.
- b) Pihak kepala penjualan harusnya lebih memperhatikan anggota marketing maupun sales agar bisa mempromosikan unit kendaraan melalui media sosial.
- c) Sebelum melakukan kegiatan kerja profesi seharusnya mendapat bimbingan dari karyawan yang memiliki keterampilan dan pengetahuan mengenai bidang kerja yang dilakukan oleh praktikan khususnya pada kegiatan marketing pada perusahaan.
- d) Seharusnya marketing menyediakan fasilitas seperti web untuk mempromosikan unit kendaraan untuk mahasiswa yang sedang melakukan Kerja Profesi agar dapat membantu pekerjaan pembimbing sehingga pekerjaan yang dilakukan pun lebih mudah berjualan.

## 3. Bagi Universitas

- a) Diharapkan Universitas Pembangunan Jaya dapat terus menjalin hubungan yang baik dengan Kantor Desa dan Perusahaan-perusahaan lain.

- b) Sebaiknya pihak Universitas lebih memperhatikan mahasiswanya yang akan melaksanakan Kerja Profesi.
- c) Universitas sebaiknya melakukan pemantauan secara berkala dalam pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan yang dilakukan oleh mahasiswa, sehingga para mahasiswa yang sedang melaksanakan Praktik Kerja lapangan dapat bekerja dengan baik dan pelaksanaan Kerja Profesi pun sesuai dengan yang diharapkan oleh pihak kampus.

