

A- 2 Formulir Pengajuan Kerja Profesi

	FORMULIR PENGAJUAN KERJA PROFESI	SPT-I/03/SOP-27/F-02
		No. Rekaman

Identitas Mahasiswa

Nama Mahasiswa : Aisyah Shavira
 NIM : 2019021156 Tahun Akademik : 2019
 Program Studi : Manajemen
 Materi/Judul KP :

Identitas Instansi/Perusahaan

Instansi/Perusahaan : PT Trakindo Utama BSD
 Nama Pejabat : Nissa Fatharani Kautsar
 Jabatan : Learning & Development
 Alamat KP : Jl. Kavling Komersial Taman Tekno Blok B No. 1 Sektor XI, Ciater, Serpong, Tangerang Selatan,
 Banten 15310
 Telepon/email : (021) 29058900 / info@trakindo.co.id
 Masa Kerja Praktek : 3 bulan
 : Mulai dari : 13 Juni 2022 sampai dengan: 13 September 2022
 Dosen Pembimbing :
 Kerja Praktek :(Diisi oleh Kaprodi)

Tgl: 8 Juni 2022
 Yang mengajukan,

Tgl:
 Mengetahui,
 Dosen Pembimbing KP,

Tgl:
 Menyetujui,
 Ketua Program Studi,


 (.....)
 Aisyah Shavira


 (.....)
 Fendi Saputra, S.E., M.M.


 (.....)
 Dr. Yohanes Totok Suryoto,
 SS., M.Si., CPMA

A- 3 Formulir Penerimaan Kerja Profesi

	FORMULIR PENERIMAAN KERJA PROFESI	SPT-1/03/SOP-27/F-02
		No. Rekaman

Nama Instansi : PT Trakindo Utama BSD
 Nomor Identitas Instansi *) : 02. 025. 873. 7 - 091. 000 (NPWP)
 Alamat : Jl. Kavling Komersial Taman Tekno Blok B No. 1, Tangerang Selatan
 Bersedia menjadi tempat pelaksanaan kerja profesi untuk
 Nama Mahasiswa : Aisyah Shavira
 Nomor Induk Mahasiswa : 2019021156
 Program Studi : Manajemen

Pelaksanaan Kerja Profesi dijadwalkan sebagai berikut:

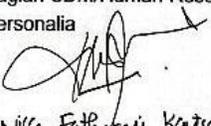
Tanggal Mulai : 13 Juni 2022
 Tanggal Selesai : 13 September 2022
 Total Jam Kerja **) : 400 jam kerja
 Bagian/Divisi : Parts counter / Departemen warehouse
 Uraian Pekerjaan ***) : Membuat penawaran harga, menerima telepon dari customer, melakukan maintain OTIF (on time in full)

Nama Pembimbing Kerja : Gita Andriana
 Kontak Pembimbing Kerja : HP : 081 180 144 28
 Email : gita.andriana@trakindo.co.id

Demikian informasi ini diberikan sesuai perihal di atas untuk digunakan sebaik-baiknya.

Tgl: 14 Juni 2022
 Mengetahui,
 Pembimbing Kerja

 (.....Gita Andriana.....)

Tgl: 14 Juni 2022
 Menyetujui,
 Bagian SDM/Human Resources/
 Personalia

 (.....Nissa Fatharani Kutsar.....)

*) Instansi KP wajib berbadan hukum, dibuktikan dengan dokumen resmi antara lain tetapi tidak terbatas pada Akta Perusahaan, SIUP dan NPWP; dan bukan milik keluarga inti dari mahasiswa yang melakukan KP
 **) Jumlah jam kerja KP minimal 400 jam kerja
 ***) Bisa dituliskan dalam lembar terpisah apabila tempat tidak mencukupi

A- 4 Laporan Harian Pelaksanaan Kerja Profesi

	LAPORAN HARIAN PELAKSANAAN KERJA PROFESI	SPT-I/03/SOP-27/F-03
		No. Rekaman

Nama Mahasiswa : Aisyah Shavira
 Program Studi/NIM : Manajemen / 2019021156
 Nama Instansi/Perusahaan : PT Trakindo Utama
 Uni/Bagian/Seksi tempat KP : Parts Counter
 Tanggal Pelaksanaan KP : 13 Juni 2022 s.d. 13 September 2022

No.	Tanggal	Materi yang Dikerjakan	Paraf Pembimbing Kerja
1	13 Juni 2022	Pengenalan <i>job description</i> dan belajar membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) dan <i>re-quote</i> untuk customer menggunakan sistem SAP	
2	14 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) dan <i>re-quote</i> untuk customer menggunakan sistem SAP, memperbaharui harga produk yang <i>di-display</i> di counter pada file powerpoint, mempelajari cara menerima telfon dari customer	
3	15 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer dan mempelajari membuat form NCNR menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer	
4	16 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer, membantu memasang <i>price tag</i> untuk produk <i>display</i> di counter	
5	17 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer	
6	20 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP	
7	21 Juni 2022	Membuat dan melakukan edit penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP	
8	22 Juni 2022	Membuat dan melakukan edit penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, membuat data harga dan stok <i>parts</i> di excel	
9	23 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP	
10	24 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, belajar melakukan <i>upload</i> data <i>part number</i> ke dalam sistem SAP	
11	27 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP (ECC)	
12	28 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) dan <i>re-quote</i> untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i>	

		menggunakan sistem SAP (CRM)	
13	29 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer	
14	30 Juni 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP (CRM dan ECC), membuat list <i>part number</i> beserta kode manufakturnya dan <i>quantity</i> di excel	
15	1 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP	
16	4 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP, menerima telfon dari customer	
17	5 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 9 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan	
18	6 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 5 penawaran, merevisi penawaran harga sebanyak 1 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP	
19	7 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 4 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan	
20	8 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 6 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 38	
21	11 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 43	
22	12 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 16 penawaran, membalas email customer terkait permintaan penawaran harga sebanyak 6 email	
23	13 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) dan <i>re-quote</i> untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 12 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 1 <i>quotation</i> dan menyalinnya ke file excel	
24	14 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 7 penawaran, melakukan pengecekan <i>part number</i> pada file excel yang tidak dapat diinput ke dalam penawaran harga	
25	15 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 4 penawaran, mengedit penawaran harga sebanyak 2 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 1 <i>quotation</i> , menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan	
26	18 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 4 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 56, melakukan <i>update harga</i> pada file list <i>parts</i>	
27	19 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran, membuat list harga <i>parts</i> pada excel untuk customer, melakukan <i>update harga</i> pada data list <i>parts</i> di excel	
28	20 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 5 penawaran, mengedit	

Handwritten signature and date:
 9/07/22
 Dtn

		penawaran harga sebanyak 1 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 36
29	21 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 13 penawaran, mempelajari cara membuat <i>performa invoice</i> , menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan
30	22 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, membuat list harga <i>parts</i> pada excel untuk customer
31	25 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran
32	26 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 6 penawaran, melakukan pengecekan <i>part number</i> pada website Dealernet, menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan
33	27 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 76, menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan
34	28 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 5 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 2 <i>quotation</i>
35	29 Juli 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 1 penawaran, melakukan pengecekan harga dan stok <i>parts</i> , melakukan simulasi kegiatan penyambutan tamu VP Caterpillar
36	1 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 12 penawaran, melakukan simulasi kegiatan penyambutan tamu VP Caterpillar
37	2 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 18 penawaran, melakukan simulasi kegiatan penyambutan tamu VP Caterpillar
38	3 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 4 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 25 <i>quotation</i> , melakukan kegiatan penyambutan tamu VP Caterpillar
39	4 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 1 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 62
40	5 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 1 penawaran, membuat <i>quotation template</i> dalam bentuk excel
41	8 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 30 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 25 <i>quotation</i> , melakukan pengecekan harga dan stok <i>parts</i> , membuat list harga dan stok <i>parts</i> dalam bentuk excel, melakukan panggilan telfon ke warehouse
42	9 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 11 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 7 <i>quotation</i>
43	10 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran
44	11 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 6 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time In Full)</i> menggunakan sistem SAP

		sebanyak 70	
45	12 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran, mengirim ulang penawaran harga melalui email sebanyak 2 penawaran	
46	15 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan	
47	16 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran, melakukan <i>maintain</i> OTIF (<i>On Time In Full</i>) menggunakan sistem SAP sebanyak 75, menggabungkan beberapa data export <i>quotation</i> menjadi 1 excel	
49	18 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 8 penawaran, mengirim ulang penawaran harga melalui email sebanyak 1 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, memindahkan data <i>skills</i> karyawan di bagian counter	
50	19 Agustus 2022	Menginput kode promo pada penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 8 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, memindahkan data <i>skills</i> karyawan di bagian counter	
51	22 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 1 penawaran, menginput kode promo pada penawaran harga (<i>quotation</i>) sebanyak 6 penawaran	
52	23 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 9 penawaran, membuat list harga dan stok <i>parts</i> pada excel untuk customer, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan, melakukan pengecekan harga dan stok <i>parts</i> sebanyak 14 <i>part number</i>	
53	24 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 4 penawaran, melakukan <i>maintain</i> OTIF (<i>On Time In Full</i>) menggunakan sistem SAP sebanyak 75, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan	
54	25 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran, membantu <i>print</i> dokumen	
55	26 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, mengirim email penawaran harga ke customer, menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan, membantu <i>print</i> dokumen	
56	29 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 15 penawaran, melakukan pengecekan harga dan stok <i>parts</i> sebanyak 2 <i>part number</i>	
57	30 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 11 penawaran, mengirim ulang penawaran harga melalui email sebanyak 1 penawaran, mencetak penawaran harga sebanyak 4 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan	
58	31 Agustus 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 5 penawaran, menginput kode promo pada penawaran harga (<i>quotation</i>) sebanyak 16 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, membuat list harga <i>parts</i> pada excel untuk customer	
59	1 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 10 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 1 panggilan, melakukan <i>update</i>	

		harga <i>parts</i> , mengeprint dan menggantung <i>price tag</i> produk <i>display</i>	
60	2 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 2 penawaran, melakukan <i>export file quotation</i> dari sistem SAP sebanyak 2 <i>quotation</i> , menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, menginput harga dari <i>quotation</i> pada excel	
61	5 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 9 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time in Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 73, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan	
62	6 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 11 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, mengganti <i>price tag</i> produk <i>display</i> di counter	
63	7 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan, membantu print dokumen	
64	8 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, melakukan <i>maintain OTIF (On Time in Full)</i> menggunakan sistem SAP sebanyak 62, menerima telfon dari customer sebanyak 8 panggilan	
65	9 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 9 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 2 panggilan, mengirim email ke customer terkait persyaratan pembuatan <i>customer ID</i> , membuat <i>proforma invoice</i>	
66	12 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan, membantu print dokumen	
67	13 September 2022	Membuat penawaran harga (<i>quotation</i>) untuk customer menggunakan sistem SAP sebanyak 3 penawaran, menerima telfon dari customer sebanyak 3 panggilan, membantu print dokumen	

Tanggal: 13 September 2022

Pembimbing Kerja,

(Dit. Adejiana)
 9/11/2022

A- 5 Formulir Bimbingan Kerja Profesi

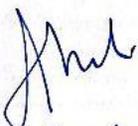
	FORMULIR BIMBINGAN KERJA PROFESI	SPT-1/03/SOP-27/F-04
		No. Rekaman

Nama Mahasiswa : Atsyah Shavira
 Program Studi/NIM : Manajemen / 2019021156
 Nama Instansi/Perusahaan : PT Trakindo Utama BSD
 Unit/Bagian/Seksi tempat KP : Parts Counter
 Tanggal Pelaksanaan KP : 13 Juni 2022 s.d. 13 September 2022
 Nama Dosen Pembimbing KP : Ferdi Saputra, SE., MM.

No.	Tanggal	Materi	Paraf Mahasiswa	Paraf Dosen Pembimbing KP
1.	10/08/22	Konsultasi terkait sistem pelaksanaan kerja profesi serta panduan dalam penulisan		
2.	15/08/22	Konsultasi penulisan laporan untuk bab I dan bab II		
3.	22/09/22	Cek plagiat laporan KP dan bab I - bab II serta revisi pada laporan tersebut		
4.	3/11/22	Konsultasi laporan bab III - bab IV		

**jika tidak mencukupi, dapat menggunakan lebih dari 1 (satu) lembar

Tgl: 3 November 2022
 Dosen Pembimbing KP,

(
 nama lengkap)

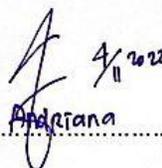
A- 6 Formulir Rencana Tindak Lanjut Pemantauan Kerja Profesi

	FORMULIR RENCANA TINDAK LANJUT PEMANTAUAN KERJA PROFESI	SPT-1/03/SOP-27/F-05
		No. Rekaman

Nama Mahasiswa : Aisyah Shavira
 Nomor Induk Mahasiswa : 2019021156
 Instansi : PT Trakindo Utama BSD
 Program Studi : Manajemen
 Bagian/Divisi : Parts Counter – Departemen Warehouse
 Uraian Pekerjaan : Membuat penawaran harga dan melayani customer melalui telepon

Hasil Pemantauan Capaian Pembelajaran Mata Kuliah (CPMK) Kerja Profesi :	
1	CPMK 1 : Mahasiswa mampu menemukan wawasan, pengetahuan, pengalaman, kemampuan, dan keterampilan dalam dunia kerja yang selaras dengan ilmu manajemen yang dipelajari.
2	CPMK 2 : Mahasiswa mampu menyerap informasi mengenai hakekat pekerjaannya dan mengidentifikasi berbagai permasalahan yang terjadi untuk dijadikan sebagai bahan kajian dalam penulisan laporan Kerja Profesi.
3	CPMK 3 : Mahasiswa mampu mendapatkan gambaran dunia kerja dan menemukan visi pribadi dan semangat kerja serta komitmen bagi pilihan kerja kedepannya.
4	CPMK 4 : Mahasiswa mampu menunjukkan kerjasama dalam tim, komunikasi yang efektif, dan memanfaatkan penggunaan teknologi informasi.
Catatan Tambahan : Sikap kerja baik	

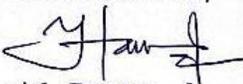
Tgl: 13 September 2022
Dosen Pembimbing Kerja,


 (Gita Andriana)

Tgl: 13 September 2022
Dosen Pembimbing KP,


 (Aneli Fandi)

Tgl: 13 September 2022
Mengetahui,
Kepala Program Studi,


 (Y. TOTOK S.)

LAMPIRAN B

B- 1 Foto Bersama Tim Parts Counter



B- 2 Foto Bersama Tim Departemen Warehouse



B- 3 Foto Bersama Tim Departemen Warehouse



B- 4 Foto Bersama Staff dan Rekan Magang Departemen Lain



B- 5 Foto Bersama Staff PT Trakindo Utama BSD



B- 6 Foto Bersama Staff PT Trakindo Utama BSD

