ABSTRAK

PENGARUH STRUKTUR KEPEMILIKAN, SALES GROWTH DAN TRANSFER PRICING TERHADAP TAX AVOIDANCE (Studi Empiris Pada Perusahaan Manufaktur yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia Tahun 2017-2021)

Rafi Athallah Yusuf¹⁾, Irma Paramita Sofia²⁾, Rudi Harianto²⁾

Perilaku perusahaan dalam tax avoidance merupakan perilaku yang dapat merugikan negara, dikarenakan wajib pajak badan ingin meminimalisirkan beban pajak yang bertujuan untuk mempertahankan laba yang didapat. Penelitian ini bertujuan untuk menjelaskan dan memahami pengaruh dari Struktur Kepemilikan, Sales Growth dan Transfer Pricing Terhadap Tax Avoidance, di mana penelitian ini dilakukan berdasarkan Studi Empiris Pada Perusahaan Manufaktur yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia Tahun 2017-2021. Populasi dari penelitian ini berjumlah 14 perusahaan sektor industry, consumer noncyclicals, consumer cyclicals dan healthcare yang terdaftar di BEI periode 2017 hingga 2021, dengan jumlah sampel sebanyak 70 sampel yang diperoleh berdasarkan metode purposive sampling. Teknik analisis data ialah menggunakan analisis regresi linear berganda dengan pengolahan data melalui software Eviews12. Hasil Penelitian ini mengungkapkan bahwa variabel Kepemilikan Asing berpengaruh negatif terhadap Tax Avoidance, Sales growth berpengaruh terhadap Tax Avoidance, sedangkan variabel Kepemilikan Institusional dan Trasnfer Pricing tidak berpengaruh terhadap Tax Avoidance,. Secara simultan, variabel Kepemilikan Asing, Kepemilikan Institusional, Sales Growth, dan Transfer Pricing berpengaruh terhadap Tax Avoidance,.

Kata Kunci: Struktur Kepemilikan, Sales Growth, Transfer Pricing, Tax Avoidance

Pustaka: 26

Tahun Publikasi: 2018 - 2022

ANG

¹⁾ Mahasiswa Program Studi Akuntansi, Universitas Pembangunan Jaya

²⁾ Dosen Program Studi Akuntansi, Universitas Pembangunan Jaya