

## BAB II TINJAUAN UMUM TEMPAT KERJA PROFESI

### 2.1 Sejarah Perusahaan

PT North Ventures Capital merupakan perusahaan yang bergerak di bidang permodalan bagi perusahaan *Start-Up* di Indonesia. Berdiri pada tahun 2017, PT North Ventures Capital mempunyai misi menjadi salah satu Venture Capital terbesar di Indonesia. Dengan visi yang terdapat, PT North Ventures Capital ingin memajukan perekonomian Indonesia dengan mengembangkan perusahaan *Start-Up* baru.



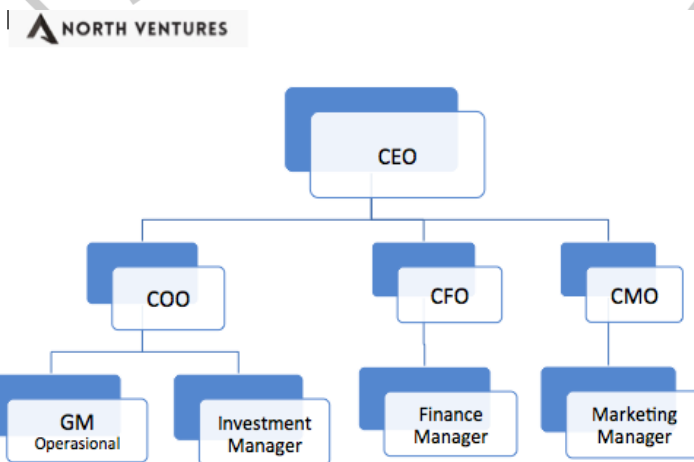
**Gambar 2.1 Logo Perusahaan PT North Ventures Capital  
(Sumber: Dokumen PT North Ventures Capital)**

Di era digitalisasi yang semakin maju, teknologi sudah seperti bagian yang tidak terelakkan bagi masyarakat Indonesia khususnya, seiring dengan semakin majunya perkembangan gawai dan pengaruh media sosial. Teknologi mampu memberikan akses serta macam macam kemudahan instan lainnya. Namun, sebagaimana kita ketahui, kecanggihan teknologi, dan kreativitas tidaklah cukup untuk menjadi modal dasar perusahaan yang bertujuan untuk terus berkembang. Kolaborasi dengan pihak eksternal tentu perlu dioptimalisasi, misalnya untuk meraih jaringan yang lebih luas utamanya dalam hal pendanaan. Hal ini selaras dengan visi dan misi North Ventures memiliki visi utama untuk menjadi salah satu Venture Capital terbesar di Indonesia dan memajukan perekonomian Indonesia dengan mengembangkan perusahaan *Start-Up* baru.

PT North Ventures Capital sebagai *holding company*, memiliki beberapa *group company* yg bergerak di beberapa bidang seperti;

- *IT solution* (One Solution Soft)
- *Food and Beverage* (Haro Coffee Indonesia)
- *Property* (Cicilsewa.id dan CV. Wijaya Property)
- *Investment* (HighLow365)
- *Digital Agency* (1011 Agency)

## 2.2 Struktur Organisasi



Gambar 2.2 Struktur Organisasi North Ventures Capital

## 2.3 Kegiatan Umum Perusahaan

PT North Ventures Capital sebagai perusahaan yang bergerak di bidang permodalan bagi perusahaan *Start-Up* memiliki kegiatan utama yakni memberikan suatu investasi dalam bentuk pembiayaan berupa penyertaan modal ke dalam sebuah perusahaan *Start-Up* sebagai pasangan usaha (*investee company*) untuk jangka waktu tertentu. PT North Ventures Capital akan berinvestasi pada perusahaan *Start-Up* yang memiliki prospek bisnis potensial dan membantu perusahaan tersebut mengembangkan bisnisnya lebih besar lagi.

Hubungan antara PT North Ventures Capital dengan *Start-Up* yang didanai tentunya akan saling menguntungkan, karena nantinya keuntungan yang diperoleh akan dialirkan kembali ke PT North Ventures sesuai dengan keuntungan yang telah disepakati bersama. Gambaran secara singkat cara kerja dari perusahaan pemodal adalah sebagai berikut:

- *Venture Capitalist* (PT North Ventures Capital) pihak yang tergabung dalam *Limited Partners* (LP) menginvestasikan uang dan meminjamkan sebagai *management fee* kepada *venture capitalist*.
- Kemudian *Venture Capitalist* akan menyuntikkan modal yang terkumpul ke beberapa *Start-Up* yang telah di-*screening* sesuai dengan kualifikasi
- Selain menyuntikkan modal usaha, PT North Ventures Capital juga bertindak sebagai *advisor* dan membantu dalam *mereview* kinerja *Start-Up*. Hal ini dilakukan guna mencapai tujuan bersama antara *Venture Capitalist* dan perusahaan *Start-Up*, dan menerima hasil investasi tanpa ada kegagalan komitmen/ perjanjian (mencapai *Exit*). *Exit* sendiri dapat diartikan bahwasannya *Start-Up* yang disuntikkan modal sudah melakukan *Initial Public Offering* (IPO) atau *go public*, diakuisisi, dijual, diinvestasikan sebagian atau seluruhnya oleh *Venture Capitalist* yang lebih besar

Dalam menunjang kegiatan bisnis *Start-Up* yang didanai oleh PT North Ventures Capital, *team Digital Marketing* menjadi salah satu ujung tombak yang akan membantu dalam menaikkan *exposure* dan *brand awareness* dari *Start-Up* yang didanai oleh PT North Ventures Capital. Strategi *Digital Marketing* yang dilakukan diantaranya adalah *Search Engine Optimization* (SEO) dan *Search Engine Marketing* (SEM).