

BAB V

PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Dengan dilakukannya penelitian pada Tampe Bako Coffee Shop, ditemukan masalah dalam pengelolaan pemesanan, menu, bahan baku dan rekap laporan penjualan. Masalah yang ditemukan seperti pesanan yang tidak dapat diubah ketika sudah di input menyebabkan pelanggan tidak dapat mengganti pesanan lain. Kemudian, ketika pelayanan ingin merekap laporan penjualan yang belum dapat dicetak. Dan pencatatan bahan baku belum tercatat dengan baik yang menyebabkan tidak sesuai data bahan baku. Untuk mengembangkan sistem informasi penjualan pada Tampe Bako Coffee Shop menggunakan pendekatan SDLC *waterfall*. Dengan menerapkan tahapan-tahapan yang ada pada *waterfall*, seperti :

1. Tahap Analisis kebutuhan (*Analysis Requirment*)

Proses analisis kebutuhan dengan menggunakan beberapa metode penugmpulan yaitu metode observasi datang secara langsung ke Tampe Bako Coffee Shop untuk menganalisis secara langsung proses bisnis yang berjalan. Kemudian, wawancara dilakukan untuk mengetahui permasalahan yang terjadi serta mengumpulkan kebutuhan daripada *user*. Kemudian, dibuatlah elastasi untuk menganalisis kebutuhan sistem.

2. Tahap *System and Software Design*

Pada penelitian ini, untuk menggambarkan perancangan diagram sistem menggunakan *Unified Modelling Languange* (UML) sebagai bahasa pemodelannya seperti, *use case diagram*, *use case description*, *sequence diagram*, *entity relationship diagram*, *class diagram*, dan *description table database*.

3. Tahap Implementasi

Pada tahapan implementasi menggunakan *visual studio code*, dengan menggunakan *framework Laravel* dan menggunakan *database mysql*.

4. Tahap Testing

Setelah tahapan implementasi selesai tahapan selanjutnya melakukan testing. Pada tahapan ini menggunakan pengujian *black box testing*. Dengan menjalankan fitur-fitur yang terdapat pada aplikasi untuk memastikan sistem berjalan dengan baik.

Oleh karena itu, dengan dikembangkannya sistem informasi penjualan berbasis web ini menjadi solusi dari permasalahan yang ada serta mempermudah Tampe Bako Coffee Shop dalam melakukan penjualan untuk bisnisnya.

5.2. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang dituliskan, penelitian ini memiliki beberapa saran yang dapat menjadi acuan bagi pengembang selanjutnya, pembaca, ataupun bisnis yang serupa dalam meningkatkan kualitas sistem yang telah dikembangkan saat ini. serta, menyesuaikan sistem yang telah digunakan.

1. Mengembangkan fitur member dengan beberapa keuntungan seperti potongan harga ataupun hal lainnya.
2. Mengembangkan fitur pengurangan otomatis pada bahan baku ketika menu telah dipesan.