

## PRAKATA

Puji syukur kepada Allah SWT atas segala berkat dan rahmat yang telah di berikan-Nya, sehingga Laporan Kerja Profesi ini dapat di selesaikan.

Laporan Kerja Profesi dengan judul "**EFEKTIVITAS STRATEGI PEMBERIAN INSENTIF *TELE SALES OFFICER* UNTUK PENINGKATAN PENJUALAN PADA PT VALBURY ASIA FUTURES**" ini ditujukan untuk memenuhi persyaratan mata kuliah Kerja Profesi pada Program Studi Akuntansi, Fakultas Humaniora dan Bisnis, Universitas Pembangunan Jaya, Bintaro, Tangerang Selatan.

Praktikan menyadari bahwa tanpa adanya bimbingan, bantuan, dan doa dari berbagai pihak, Laporan Kerja Profesi ini tidak dapat diselesaikan tepat waktu. Oleh karena itu, Praktikan mengucapkan terimakasih yang sebesar – besarnya kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses pengerjaan Laporan Profesi Kerja ini, yaitu kepada :

1. Orang tua yang selalu mendukung dan mendoakan saya setiap hari dan setiap saat.
2. Ibu Fitriyah Nurhidayah, S.E., M.Si selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, dukungan dan banyak memberikan masukan kepada Praktikan. Dan selaku dekan Fakultas Humaniora dan Bisnis
3. Selaku komisaris dan direksi PT Valbury Asia Futures yang telah memberikan kesempatan pada Praktikan untuk magang di bagian Administrasi Keuangan. Bapak Lim Yonathan selaku Head Of *Tele Sales Officer* yang telah meluangkan waktunya untuk membantu Praktikan dalam pelaksanaan kerja profesi di PT Valbury Asia Futures.

Akhir kata, Praktikan menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam Laporan Kerja Profesi ini. Oleh karena itu, kritik dan saran dari pembaca akan sangat bermanfaat bagi Praktikan. Semoga Laporan Kerja Profesi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Tangerang Selatan, Mei 2023

  
Ratih Kartika