

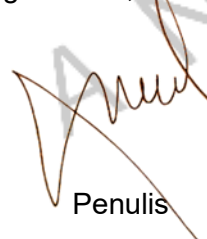
## PRAKATA

Puji Syukur kepada Tuhan yang Maha Esa atas segala berkat yang telah diberikan-Nya, sehingga Laporan Kerja Profesi ini dapat diselesaikan. Laporan Kerja Profesi dengan judul **“ANALISIS EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL DALAM MENINGKATKAN KINERJA SALES DALAM PENJUALAN PRODUK SMARTFREN PT PARASTAR DISTRINDO.”** ini ditujukan untuk memenuhi persyaratan mata kuliah Kerja Profesi pada Program Studi Akuntansi, Fakultas Humaniora dan Bisnis, Universitas Pembangunan Jaya, Bintaro, Tangerang. Praktikan menyadari bahwa tanpa bimbingan, bantuan, dan doa dari berbagai pihak, Laporan Kerja Profesi ini tidak akan dapat diselesaikan tepat pada waktunya. Oleh karena itu, Praktikan mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses pengerjaan Laporan Kerja Profesi ini, yaitu kepada:

- 1) Bapak Ir. Yudi Samyudia, Ph.D selaku Rektor Universitas Pembangunan Jaya
- 2) Ibu Clara Evi C. Citraningtyas, Dra., M.A., Ph.D selaku Dekan Fakultas Humaniora Dan Bisnis
- 3) Ibu Dr. Irma Paramita Sofia, S.E.MAk., M.Ak., CA.selaku Kepala Program Studi Akuntansi UPJ
- 4) Bapak Arry Eksandy, SE., M.AK. selaku Dosen Pembimbing yang telah sabar memberi bimbingan, saran serta masukan kepada Praktikan
- 5) Keluarga yang selalu memberikan doa, dukungan serta semangat kepada Praktikan
- 6) Bapak Gunawan selaku Area Sales Coordinator PT Parastar Distrindo yang membantu Praktikan dalam pelaksanaan Kerja Profesi
- 7) Bapak Aip Surtiana selaku Smartfren Gadget Leader yang telah membantu Praktikan dalam pelaksanaan Kerja Profesi

Akhir kata, Praktikan menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam Laporan Kerja Profesi ini. Oleh karena itu, kritik dan saran dari pembaca akan sangat bermanfaat bagi Praktikan. Semoga Laporan Kerja Profesi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Tangerang Selatan, 16 Oktober 2023



Penulis