

BAB IV PENUTUP

4.1 Simpulan

Kegiatan kerja profesi adalah sebuah kegiatan yang penting dilakukan oleh para mahasiswa sebelum memasuki dunia kerja. Pada kegiatan ini, mahasiswa akan mendapatkan kesempatan untuk memperoleh pengalaman praktis yang dilakukan secara langsung. Selama menjalani kegiatan kerja profesi, mahasiswa dapat meningkatkan keterampilan, keberanian, tanggung jawab, dan kompetensi yang sesuai dengan bidang studi mereka. Mahasiswa dapat mempelajari banyak hal dari para pekerja profesional yang berpengalaman dan mendapatkan wawasan yang sangat berharga mengenai pekerjaan.

Praktikan mendapatkan kesempatan untuk melaksanakan kerja profesi di kantor pusat PT. Escorindo Jasa Prima yang terletak di Mitra Sunter Building, Suite 04-01, Jl. Yos Sudarso Kav.89, Sunter Jaya, Tanjung Priok, Jakarta Utara, 14350. Waktu praktikan bekerja yaitu selama 5 (lima) hari dalam 1 (satu) minggu, dimulai hari Senin sampai dengan hari Jumat dengan total jam kerja 8 (delapan) jam perhari, kerja profesi yang praktikan lakukan berlangsung selama 30 (tiga puluh) hari dengan total waktu 240 (dua ratus empat puluh) jam. Praktikan memulai kerja pada pukul 09.00 sampai dengan pukul 17.00 WIB. Kegiatan ini berlangsung secara *work from office* atau melakukan pekerjaan secara langsung di kantor.

Pada pelaksanaan kerja profesi, praktikan di tempatkan pada divisi *marketing & operasional* khususnya pada bagian *marketing*, pada bagian tersebut praktikan mendapatkan tugas untuk menganalisa website Escorindo, mengerjakan *project reconnecting old customer*, membuat sosial media instagram, dan melakukan pencarian serta penawaran terhadap perusahaan yang melakukan kegiatan ekspor impor barang. Selain itu, praktikan juga mempelajari bagaimana proses impor barang dari bagian operasional.

Selama melaksanakan kegiatan kerja profesi di PT. Escorindo Jasa Prima ini, praktikan mendapatkan banyak pengalaman serta wawasan di bidang *marketing & operasional* khususnya pada perusahaan logistik, praktikan mendapatkan pengalaman bagaimana cara menawarkan jasa dengan baik, bagaimana cara mencari target pasar bagi perusahaan Escorindo, bagaimana merancang pemasaran yang baik dan menarik, dan belajar bagaimana proses pengiriman barang terjadi dalam perusahaan logistik khususnya *forwarding*. Pada pelaksanaan kerja profesi ini pula,

praktikan belajar bagaimana cara komunikasi dan koordinasi antar karyawan dengan baik dan benar untuk mencapai tujuan perusahaan.

4.2 Saran

Setelah melaksanakan kegiatan kerja profesi, praktikan memiliki beberapa saran kepada mahasiswa, universitas, dan juga perusahaan. Saran-saran tersebut, yaitu:

4.2.1 Saran Bagi Mahasiswa

Berikut merupakan saran yang diberikan oleh praktikan kepada mahasiswa:

- a. Sebaiknya para mahasiswa melakukan perencanaan dan menyiapkan tempat pelaksanaan kerja profesi dengan waktu yang cukup agar mahasiswa tidak mendapatkan kesulitan dan menemukan waktu yang tepat dan tempat sesuai dengan bidang dan minat studi yang diinginkan oleh mahasiswa.
- b. Sebaiknya mahasiswa tidak memaksakan mengikuti kerja profesi apabila tidak sesuai dengan minat yang ingin mahasiswa ambil dikarenakan mahasiswa tidak akan mendapatkan pembelajaran yang diinginkan apabila tidak sesuai dengan minat mahasiswa.
- c. Mahasiswa harus melaksanakan tugas yang diberikan oleh perusahaan dengan penuh tanggung jawab dan disiplin yang tinggi agar perusahaan mendapatkan kesan baik terhadap mahasiswa maupun nama universitas.
- d. Selama melaksanakan kerja profesi, mahasiswa perlu melaksanakan tugasnya dengan baik berdasarkan etika dan komitmen yang setara dengan pekerja profesional dan mampu menyesuaikan diri dengan lingkungan kerja yang ada.
- e. Mahasiswa perlu untuk dapat menjalin hubungan dengan baik dengan rekan kerja saat melakukan kerja profesi, termasuk sesama mahasiswa magang yang terdapat pada perusahaan tersebut.
- f. Mahasiswa diharapkan tidak ragu untuk bertanya kepada mentor atau pembimbing kerja, rekan kerja, maupun kepada dosen pembimbing kerja profesi jika membutuhkan bantuan ataupun ada pertanyaan agar tidak terjadi *miss communication*.

4.2.2 Saran Bagi Universitas Pembangunan Jaya

Berikut saran yang dapat praktikan berikan kepada Universitas Pembangunan Jaya:

- a. Universitas Pembangunan Jaya diharapkan dapat meningkatkan kerja sama dengan perusahaan, sehingga mahasiswa akan lebih banyak mendapatkan opsi tempat kerja profesi yang tersedia.
- b. Universitas Pembangunan Jaya perlu melakukan koneksi dengan alumni yang telah mendapatkan kerja di perusahaan, sehingga mahasiswa saat ini dapat memperoleh wawasan dan peluang dari tempat alumni bekerja.
- c. Universitas Pembangunan Jaya perlu memberikan bimbingan atau pelatihan sebelum mahasiswa melaksanakan kerja profesi untuk membantu mahasiswa mempersiapkan diri dengan lebih baik agar mahasiswa sudah siap saat terjun untuk melaksanakan kegiatan kerja profesi.

4.2.3 Saran Bagi Perusahaan

Berikut merupakan saran yang dapat diberikan praktikan kepada perusahaan:

- a. Perusahaan perlu memberikan setidaknya 2 (dua) mahasiswa magang dalam divisi marketing, agar mahasiswa dapat melakukan brainstorming serta bertukar pikiran untuk menciptakan ide baru dalam meningkatkan marketing perusahaan Escorindo.
- b. Perusahaan sebaiknya melakukan koordinasi dan evaluasi kepada mahasiswa magang baik setelah tugas yang diberikan telah selesai maupun saat magang telah selesai. Agar mahasiswa magang dapat memperbaiki kesalahan maupun kekurangan agar bekerja lebih baik lagi kedepannya.