

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRACT.....	vii
ABSTRAK.....	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
BAB 1	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	10
1.3 Tujuan penelitian.....	11
1.4 Manfaat Penelitian.....	11
BAB II.....	13
TINJAUAN PUSTAKA.....	13
2.1. Kajian Teori.....	13
2.1.1. Teori Uses And Effect	13
2.1.2. Strategi Promosi.....	16
2.1.3. Live Streaming.....	18
2.1.4. Shopping Emotion	20
2.1.5. Impulse Buying	23
2.2. Penelitian Terdahulu	25
2.3. Kerangka Konseptual	32
2.4. Keterkaitan Antar Variabel dan Hipotesis	33
2.4.1. Pengaruh Strategi Promosi Terhadap <i>Shopping Emotion</i>	33
2.4.2. Pengaruh Strategi Promosi Terhadap <i>Impulse Buying</i>	33
2.4.3. Pengaruh Live Streaming Terhadap Shopping Emotion.....	34
2.4.4. Pengaruh Live Streaming Terhadap Impulse Buying	34

2.4.5. Pengaruh Shopping Emotion Terhadap Impulse Buying.....	35
2.4.6. Pengaruh <i>Shopping Emotion</i> Memediasi Hubungan antara Strategi Promosi dan <i>Impulse Buying</i>	35
2.4.7. Pengaruh Shopping Emotion dalam Memediasi Live Streaming dengan Impulse Buying	36
2.5. Model Penelitian.....	37
BAB III	38
METODE PENELITIAN	38
3.1 Jenis Penelitian.....	38
3.2 Objek Penelitian.....	39
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian	39
3.3.1. Populasi	39
3.3.2. Sampel	39
3.4 Metode Pengumpulan Data.....	41
3.5 Definisi Operasional Variabel	42
3.6 Teknik Analisis Data	46
3.6.1. Analisis Statistik Deskriptif.....	47
3.6.2. Analisis Statistik Inferensial.....	47
3.7 Pengujian Hipotesis	52
BAB IV	56
HASIL DAN PEMBAHASAN	56
4.1. Gambaran Objek Penelitian	56
4.2. Karakteristik Responden.....	57
4.3. Analisis Deskriptif Variabel	60
4.4. Analisis Inferensial	66
4.4.1 Analisis <i>Outer Model (Measurement Model)</i>	66
4.4.2 Analisis <i>Inner Model (Structural Model)</i>	72
4.5. Pengujian Hipotesis	75
4.6. Pembahasan.....	79
BAB V	85

KESIMPULAN DAN SARAN.....	85
5.1 Kesimpulan.....	85
5.2 Saran.....	86
DAFTAR PUSTAKA	87

