

BAB III PELAKSANAAN KERJA PROFESI

3.1 Waktu Pelaksanaan Kerja Profesi

Waktu Pelaksanaan kerja profesi : 15 Juni – 16 September 2022. Hari kerja profesi : Senin – Sabtu Waktu Kerja : 09.00 – 18.00 WIB Tempat Pelaksanaan praktek kerja lapangan yaitu sebagai berikut:

Nama Perusahaan : Carsome Indonesia
Alamat : Jakarta, Jl. Sultan Iskandar Muda, RT.9/RW.9, Kebayoran Lama Selatan, Kecamatan Kebayoran Lama, Jaksel
Telepon : 0821-5020-2030

3.2 Aspek Yang Menjadi Topik Dalam Kajian Kerja Profesi

Selama menjalani Kerja Profesi di PT Carsome Indonesia, Penulis diberikan tugas sebagai asisten gudang dan bertanggung jawab mengelola Carsome Inventory System, khususnya untuk suku cadang. Selama periode ini, perusahaan mempercayakan Penulis untuk bekerja dengan baik dan memuaskan. Berikut adalah beberapa aktivitas yang Penulis lakukan selama PKL berlangsung:

a. Warehouse Section

- 1) Menerima barang ketika tiba.
- 2) Setelah barang dikirim dari pemasok, lakukan prosedur pemeriksaan.
- 3) Melakukan pemeriksaan dan menentukan harga untuk setiap produk yang telah selesai diproses.
- 4) Menyelesaikan tampilan produk yang telah selesai dengan pengecekan akhir.

b. Sales Section

- 1) Pelanggan atau konsumen Carsome akan melewati proses pelayanann pada bagian ini
- 2) Produk yang terjual pada konsumen dibuatkan nota tanda bukti transaksi

Penulis memusatkan penelitian pada kerangka pelaksanaan pembukuan stok di Carsome dengan tujuan untuk melihat lebih dalam proses mendapatkan

stok dari penyedia. Siklus ini meliputi tahapan pengambilan produk, pengelolaan stok, dan penukaran ke konsumen. Representasi terlampir menggambarkan bagaimana siklus ini dilakukan..

a. Pengertian Persediaan Barang

Persediaan barang adalah aset yang terdiri dari barang-barang yang dimiliki oleh perusahaan untuk dijual dalam operasi bisnis biasa atau barang-barang yang akan digunakan dalam memproduksi barang untuk dijual. Persediaan mencakup bahan baku, barang dalam proses, dan barang jadi yang siap untuk dijual kepada konsumen. Persediaan merupakan bagian penting dari aset lancar perusahaan dan memainkan peran kunci dalam menjaga kelangsungan operasional bisnis serta dalam menghasilkan keuntungan.

Menurut Horngren, Charles T., et al. dalam buku "Cost Accounting: A Managerial Emphasis" (2015), "Persediaan merupakan aset yang dimiliki untuk dijual dalam operasi bisnis biasa atau barang-barang yang akan digunakan dalam memproduksi barang untuk dijual."

Lebih lanjut, Kieso, Weygandt, dan Warfield dalam "Intermediate Accounting" (2019) menjelaskan bahwa, "Persediaan merupakan aset yang disimpan untuk dijual dalam kegiatan bisnis yang normal, dalam proses produksi untuk penjualan di masa mendatang, atau dalam bentuk bahan atau perlengkapan yang akan digunakan dalam proses produksi atau pemberian jasa."

Menurut Warren, Reeve, dan Duchac dalam "Accounting" (2018), "Persediaan adalah barang-barang yang dimiliki oleh perusahaan yang diharapkan akan dijual sebagai bagian dari operasi bisnis yang normal atau akan digunakan dalam produksi barang-barang yang akan dijual."

Berdasarkan definisi tersebut, dapat disimpulkan bahwa persediaan adalah elemen kritis dalam manajemen operasional dan keuangan perusahaan. Manajemen persediaan yang efektif membantu perusahaan dalam memenuhi permintaan pelanggan dengan tepat waktu, mengurangi biaya penyimpanan, dan memaksimalkan profitabilitas. Persediaan yang tidak dikelola dengan baik dapat menyebabkan

kelebihan stok atau kekurangan stok, yang keduanya dapat berdampak negatif pada kinerja bisnis.

b. Jenis-Jenis Persediaan Barang

Persediaan barang dalam suatu perusahaan dapat diklasifikasikan menjadi beberapa jenis berdasarkan fungsi dan tahapannya dalam proses produksi. Menurut Kieso, Weygandt, dan Warfield dalam "Intermediate Accounting" (2019), persediaan dapat dibagi menjadi tiga kategori utama: bahan baku, barang dalam proses, dan barang jadi.

Pertama, bahan baku merupakan bahan dasar yang akan digunakan dalam proses produksi untuk menghasilkan barang jadi. Bahan baku ini bisa berupa material mentah seperti logam, kayu, atau bahan kimia yang nantinya akan diolah menjadi produk akhir.

Kedua, barang dalam proses adalah produk yang sedang dalam tahap pembuatan namun belum selesai sepenuhnya. Barang dalam proses mencakup semua bahan baku yang telah dimulai pengolahannya, tenaga kerja langsung yang telah digunakan, dan overhead pabrik yang telah dibebankan selama proses produksi. Menurut Horngren, Datar, dan Rajan dalam "Cost Accounting: A Managerial Emphasis" (2015), "Barang dalam proses adalah persediaan yang terdiri dari unit-unit yang sedang dalam proses produksi tetapi belum selesai sepenuhnya."

Ketiga, barang jadi adalah produk akhir yang telah selesai diproduksi dan siap untuk dijual kepada pelanggan. Barang jadi mencakup semua biaya yang terkait dengan pembuatan produk, termasuk bahan baku, tenaga kerja langsung, dan overhead pabrik. Warren, Reeve, dan Duchac dalam "Accounting" (2018) menjelaskan bahwa "Barang jadi adalah produk yang telah menyelesaikan seluruh tahapan produksi dan siap untuk dijual kepada konsumen."

Selain ketiga jenis utama tersebut, ada juga persediaan barang dagangan yang biasanya terkait dengan perusahaan ritel dan grosir. Persediaan barang dagangan adalah produk yang dibeli untuk dijual kembali tanpa melalui proses produksi lebih lanjut. Persediaan ini sangat penting dalam memastikan kelangsungan operasi penjualan dan memenuhi permintaan pelanggan dengan tepat waktu.

Dengan memahami jenis-jenis persediaan barang, perusahaan dapat mengelola persediaannya secara lebih efektif dan efisien, memastikan ketersediaan produk untuk memenuhi permintaan pasar, serta meminimalkan biaya penyimpanan dan risiko kelebihan stok.:

c. Metode persediaan

Manajemen persediaan yang efektif sangat penting bagi kelancaran operasi bisnis dan keberhasilan finansial perusahaan. Terdapat beberapa metode untuk mengelola dan menilai persediaan, yang masing-masing memiliki kelebihan dan kekurangan tergantung pada jenis bisnis dan situasi pasar. Menurut Kieso, Weygandt, dan Warfield dalam "Intermediate Accounting" (2019), metode persediaan yang umum digunakan meliputi metode FIFO (First-In, First-Out), LIFO (Last-In, First-Out), dan Average Cost (Metode Rata-Rata).

1) Metode FIFO (First-In, First-Out)

Metode FIFO mengasumsikan bahwa barang yang pertama kali dibeli (masuk) adalah barang yang pertama kali dijual (keluar). Dengan demikian, biaya persediaan yang lebih lama akan dibebankan pada harga pokok penjualan, sementara persediaan akhir akan dinilai berdasarkan biaya terbaru. Kieso et al. (2019) menjelaskan bahwa metode FIFO cenderung menghasilkan nilai persediaan akhir yang lebih tinggi dan harga pokok penjualan yang lebih rendah selama periode inflasi, karena barang-barang yang lebih murah dikeluarkan terlebih dahulu.

2) Metode LIFO (Last-In, First-Out)

Metode LIFO mengasumsikan bahwa barang yang terakhir dibeli adalah barang yang pertama kali dijual. Ini berarti biaya persediaan terbaru dibebankan pada harga pokok penjualan, sedangkan persediaan akhir dinilai berdasarkan biaya yang lebih lama. Kieso et al. (2019) mencatat bahwa metode LIFO dapat mengurangi beban pajak selama periode inflasi karena harga pokok penjualan yang lebih tinggi dan nilai persediaan akhir yang lebih rendah. Namun, LIFO tidak diizinkan di beberapa negara karena tidak mencerminkan aliran fisik barang yang sebenarnya.

3) Metode Average Cost (Metode Rata-Rata)

Metode rata-rata biaya menghitung biaya persediaan dengan mengambil rata-rata tertimbang dari semua biaya barang yang tersedia untuk dijual selama periode tertentu. Dengan menggunakan metode ini, setiap unit persediaan dihargai berdasarkan biaya rata-rata dari semua pembelian. Horngren, Datar, dan Rajan dalam "Cost Accounting: A Managerial Emphasis" (2015) menyatakan bahwa metode rata-rata biaya memberikan penilaian persediaan yang lebih stabil dan mengurangi fluktuasi biaya barang yang dijual.

4) Metode Specific Identification (Identifikasi Khusus)

Metode identifikasi khusus melibatkan penentuan biaya setiap item persediaan berdasarkan biaya yang sebenarnya terjadi. Metode ini digunakan ketika setiap item persediaan dapat diidentifikasi secara unik, seperti dalam bisnis perhiasan atau otomotif. Menurut Warren, Reeve, dan Duchac dalam "Accounting" (2018), metode identifikasi khusus memungkinkan penilaian persediaan yang sangat akurat, tetapi tidak praktis untuk bisnis dengan volume persediaan yang tinggi atau item yang homogen.

Setiap metode persediaan memiliki implikasi yang berbeda terhadap laporan keuangan dan strategi bisnis. Oleh karena itu, perusahaan harus mempertimbangkan karakteristik bisnis, kondisi pasar, dan tujuan laporan keuangan dalam memilih metode persediaan yang paling sesuai.:

3.3 Metode Rekapulasi Ketersediaan Stok

Perbedaan antara organisasi pertukaran dan organisasi administrasi terletak pada pencatatan barang dagangan dan stok. Organisasi pertukaran perlu mencatat stok untuk mengendalikan hilangnya produk yang dibeli, sementara organisasi administrasi menyelesaikan evaluasi stok untuk menjamin peningkatan sumber daya organisasi untuk peningkatan keuntungan.

3.4 Sistem Persediaan Barang

Penulis bertanggung jawab untuk mencatat bagian-bagian yang akan diingat oleh organisasi dalam tugas organisasi stok. Para spesialis memanfaatkan kerangka kerja yang dibuat oleh grup TI organisasi yang secara alami menambah stok suku cadang setelah input selesai. Karena framework yang digunakan melalui Carsome memerlukan organisasi web yang stabil, maka framework tersebut tidak dapat menjawab setiap komponen yang dimasukkan oleh pencipta sebagai anggota dalam tindakan Praktek Kerja Lapangan. Gambar di bawah menunjukkan kerangka kerja yang digunakan oleh organisasi saat mengisi informasi administrator stok. Gambar di bawah ini merupakan ilustrasi framework yang digunakan oleh Organisasi pada saat stock administrator melakukan input ke dalam framework tersebut.

Gambar 3.1. Carsome Inventory System.
Sumber : Dokumen Perusahaan

Sistem yang telah diperbarui oleh departemen IT perusahaan memungkinkan staf manajemen inventaris untuk dengan mudah mengidentifikasi jenis sparepart yang tersedia di gudang melalui gambar yang dimasukkan secara otomatis. Jika manajer inventaris ingin menjual suku cadang, cukup masukkan nama atau kode barang di menu penjualan. Barang tersebut akan secara otomatis terhapus dari daftar inventaris dalam sistem. Contoh menu penjualan dalam sistem Carsome dapat dilihat di sini.

Kode Barang	Nama Barang	Merk	Harga	Stok Barang
AJ-01	Oil 2 Liter	Castrol	42000	17
AJ-02	Oil 800 Milliter	Castrol	32000	3
AJ-03	Oil 800 Milliter	Repsol	35000	10
AJ-04	Spion	Kawaguzul	20000	1
AJ-05	Kanvas	AH-M	25000	19
AJ-06	Oil 1 Liter	Yamalube	32000	10

3.5 Aturan Penerimaan Barang Dagang

Cara mendapatkan suku cadang tambahan di Carsome dimulai saat pembeli datang ke toko dan meminta suku cadang. Saat mengajukan permohonan, pembeli mencatat informasi secara fisik dan menunjukkan jumlah produk yang diminta. Setelah transaksi selesai, pembeli memasukkan informasi secara fisik. Setelah beberapa hari atau waktu berlalu, pembeli memasukkan kembali informasi tersebut.

Dengan asumsi bahwa lebih banyak suku cadang muncul melalui proyek, kita dapat melihat jumlah suku cadang tambahan dalam kasus tersebut. Meskipun demikian, dengan asumsi suku cadang tambahan muncul dari pedagang atau pengendara itu sendiri, kami harus menumpuk barang dagangan yang baru diminta dan menjamin bahwa tanda terima yang dibawa oleh dealer atau pengendara sebanding dengan suku cadang tambahan yang diminta. Dalam hal ini, tanggal pembayaran diberikan waktu perkiraan satu bulan atau cicilan dilakukan satu bulan setelah suku cadang tambahan dikirimkan.

Setelah suku cadang dikirim dari penyedia, penumpukan dan pembuangan serta pengamatan disampaikan. Biaya ditetapkan berdasarkan norma-norma yang Kehati-hatian setelah segala sesuatunya diatur berdasarkan jenisnya. Karena jumlah barang yang diperiksa berfluktuasi dan kehati-hatian selama interaksi stok, siklus ini biasanya menghabiskan sebagian besar waktu dalam sehari. Barang-barang mungkin hilang selama interaksi karena ruang penyimpanan penuh dengan barang-barang yang ada. Oleh karena itu, suku cadang harus disimpan

dengan hati-hati di gudang karena suku cadang tersebut mudah rusak dan bernilai tinggi. Beberapa model adalah sensor seperti sensor oksigen, sensor batang penggerak, dan sensor poros bubungan. Walaupun barangnya kecil, nilainya bisa hilang.

Setelah setiap suku cadang tambahan yang berhubungan dengan teknik selesai, suku cadang yang hilang, rusak, atau rusak dicatatkan kepada kepala gudang. Karena pengiriman dilakukan melalui kampanye, kesalahan dalam permintaan baru-baru ini akan terlihat selama siklus stok. Oleh karena itu, barang yang dikembalikan akan ditangani dan biayanya dikurangi dalam nota setelah barang tersebut dijual.

Untuk menangani penawaran di toko suku cadang Carsome, semua perwakilan Carsome akan diberi tahu tentang biaya barang yang telah diselesaikan. Untuk menghindari tumpukan produk dalam satu pusat distribusi dan mempermudah peninjauan, Carsome memiliki beberapa ruang stok. Pusat distribusi ini memiliki ruang penyimpanan unik, yang menyimpan barang-barang selektif dan mahal; ruang stok bohlam, yang menyimpan berbagai lampu, penutup bodi, dan saluran kendaraan; dan ruang stok multi-alasan, yang menyimpan produk-produk kelas menengah hingga atas. Seorang kepala pusat distribusi menangani semua ruang stok, dan setiap administrator ruang stok harus bertanggung jawab kepada kepala pusat distribusi secara konsisten mengenai stok suku cadang.

Menurut Mulyadi (2013:402), metode untuk mencatat persediaan adalah sebagai berikut:

- a. Metode Buku Kartu Persediaan, yang digunakan untuk mencatat semua perubahan dalam persediaan secara terus-menerus. Dalam sistem ini, setiap pembelian meningkatkan saldo persediaan, sementara setiap penjualan menguranginya. (Simamora, 2013:271).
- b. Metode Persediaan Fisik hanya mencatat pembelian tambahan dalam kartu persediaan. Pemakaian persediaan tidak dicatat dalam kartu, dan saldo inventaris hanya diperbarui pada akhir periode akuntansi. Persediaan barang ditentukan dengan melakukan pengukuran, penimbangan, atau penghitungan langsung di

gudang, dan sistem ini dikenal sebagai sistem periodic (Simamora, 2013:271).

Kerangka stok standar mengharapkan pengecualian stok aktual disampaikan satu kali per tahun dan menjelang akhir tahun. Meskipun demikian, banyak perusahaan memerlukan data yang akurat tentang tingkat stok untuk membantu menyiapkan laporan keuangan bulanan atau tahunan dan mencegah kehabisan stok di pusat distribusi. Selanjutnya, banyak organisasi menggunakan kerangka saham yang tidak pernah berakhir, yang pada dasarnya mencatat jumlah saham yang bertambah dan berkurang. Tingkat stok saat ini dapat diselesaikan dengan melibatkan catatan ini sebagai perangkat pemberitahuan di luar kerangka berpasangan. Secara konsisten, organisasi tidak melakukan penghitungan aktual.

Kesalahan dan kerugian umumnya terjadi, terlepas dari jenis catatan pengadaan dan permintaan yang digunakan atau cara penanganannya. Catatan stok mungkin berbeda dari stok asli karena kemalangan, kerusakan, bagian buku harian yang tidak tepat, atau kesalahan pencatatan. Untuk setiap situasi, pemeriksaan akan dilakukan dengan catatan stok yang lebih detail. Bagian ini harus diperbaiki jika ada perbedaan antara jumlah sebenarnya yang tersedia saat ini. Agar catatan pembukuan dan laporan tahunan terakhir dapat menggunakan jumlah stok yang tepat, penghitungan sebenarnya harus dilakukan sebelum akhir tahun keuangan organisasi. Meskipun demikian, karena hal ini umumnya tidak dapat dibayangkan, pengecualian sebenarnya yang disampaikan beberapa bulan sebelum akhir tahun dapat digunakan jika catatan stok cukup akurat.

3.6 Kendala Yang Dihadapi

Masalah yang sering dihadapi oleh karyawan di bagian inventaris adalah kurangnya pemahaman terhadap istilah-istilah khusus dalam industri otomotif yang berbeda dengan istilah umum. Karyawan baru yang belum berpengalaman sering kali kesulitan memahami dan mengaplikasikan istilah-istilah tersebut. Selain itu, penulis dalam konteks ini sering menggantungkan pengetahuannya pada karyawan di bagian layanan yang memiliki pengalaman lebih mendalam dalam hal tersebut. Meskipun diberikan buku panduan mengenai bagian-bagian dan komponen mobil, seperti mesin, oleh dealer, pengalaman langsung yang masih

kurang, termasuk pengalaman penulis selaku peserta dalam Praktek Kerja Lapangan, tetap menjadi tantangan tersendiri.

PART NUMBER ^	PART NAME ^	PRICE+ PPN ^
01431-SAE-T01	01431-SAE-TOIL	Rp180,400
01431-SAE-TOIL	SHOE KIT R RR BRAKE	Rp180,400
01432-SAE-T01	01432-SAE-TOIL	Rp180,400
01432-SAE-TOIL	SHOE KIT L RR BRAKE	Rp180,400
01433-SAA-010	SET,RR WHEEL CYLINDER (15.87MM	Rp464,200
01433-SE0-010	CYLINDER SET RR WHEE	Rp121,000
01433-SJ8-000	SET REAR WHEEL	Rp162,800
01433-T4G-000	SET_REAR WHEEL CY	Rp212,300
01433-T5R-A00	SET,REAR WHEEL CYLN	Rp162,800
01433-TG4-000	CYLINDER SET, RR. WH	Rp162,800
01462-SDB-A01	01462-SDB-A02	Rp1,721,500
01462-SDB-A02	SET,MASTER CYLN(Rp1,721,500
01462-SDD-A02	SET,KIT REPAIR	Rp1,358,500
01462-SDE-A02	SET,KIT REPAIR	Rp766,700
01462-SEL-000	SET,MASTER CYLN (20.64MM)	Rp1,230,900
01462-SEL-950	SET,MASTER CYLN (20.64MM)	Rp889,900
01462-SFE-J10	SET,MASTER CYLIND	Rp1,405,800
01462-SNA-A00	01462-SNA-A01	Rp695,200

3.7 Penanganan Masalah

Dengan adanya catatan pintar ini, karyawan pengelolaan sparepart dapat mengetahui nama sparepart lainnya yang terkait dengan pengiriman. Catatan pintar ini merupakan daftar yang dibuat oleh karyawan pengelolaan sparepart untuk lebih mudah mengetahui nama sparepart yang ada.

Kode	Jenis Part
02421-SAE-A00	Kepala silinder
01672-RR-G76	Katup hisap
02761-RR-K92	Katup buang
02365-SDB-187	Noken AS
08764-SDB-A97	Rocker Arm
01005-RR-H78	Busi
09865-SEL-J76	Gasket
09876-SDB-S72	Pompa Oli
04765-SEL-A44	Filter Oli
08876-TBR-A87	Saringan Bahan Bakar
01552-RR-S77	Saluran Bahan Bakar
07864-RR-K43	Karburator
09987-SAA-A27	Injector
04876-RR-B28	Sensor
04765-RR-U70	Kampas Rem
01165-t4g-G26	Filter AC

Tabel 1. Smart Notes

Tabel 1 akan tetap menampilkan hasil yang bertumbuh sejalan dengan informasi yang disatukan oleh inventory management, maka dari itu, manajemen inventaris membutuhkan suku cadang yang menjadi bagian vital.

3.8 Pengguna Carsome

Hal yang menjadi poin jual lebih bagi carsome dibanding dengan yang lain adalah para pelanggan bisa setiap saat mendapatkan keuntungan, pada bagian selanjutnya pada situs web carsome sendiri dapat membantu penentuan harga jual berdasarkan kondisi kendaraan yang ada. Manfaat yang akan diterima adalah :

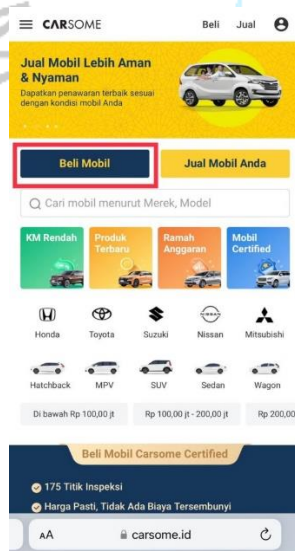
- a. Lebih aman, lebih masuk akal, dan dapat diandalkan — grup Carsome akan datang ke wilayah Anda untuk mengarahkan penelitian setelah Anda mengisi informasi dan disetujui. Ketika peninjauan selesai, grup Carsome akan menyelidiki kendaraan Anda di 162 area sesuai preferensi Anda. Dapat dilakukan di rumah, di tempat kerja, atau di tempat peninjauan Carsome di pusat Perbelanjaan Ciputra.
- b. Kerangka kesepakatan Carsome mencakup 250 vendor yang bekerja sama untuk mencapai biaya penjualan kendaraan terbaik melalui kerangka penawaran langsung. Oleh karena itu, ketika peninjauan selesai, informasi kendaraan Anda akan ditempatkan di situs yang dimaksudkan untuk mengizinkan obral terbuka atau penawaran langsung. Selama tiga jam penutupan penawaran, kendaraan Anda akan diturunkan melalui Carsome ke penjual. Anda tidak perlu khawatir karena pedagang tersebut sebenarnya ingin masuk ke situs barter dengan kata rahasia yang Anda berikan. proses ini sangat mudah dan keamanannya pun terjamin, harga kendaraan yang anda tawarkan akan tetap stabil karena *system* penawaran langsung ini; di sisi lain, sistem penjualan mungkin membuat harga kendaraan Anda meningkat. Dengan demikian, Anda akan mendapatkan biaya terbaik.
- c. Sebagai vendor Pembeli tidak akan dikenakan biaya apapun melalui Carsome karena mereka akan membantu pedagang untuk bertemu dengan penjual selama penukaran. Selain itu, Carsome akan membantu semua kebutuhan pekerjaan administratif tambahan pembeli, dan administrasi ini gratis.

- d. Hadiah tambahan selanjutnya adalah Carsome+, yaitu hadiah yang diberikan kepada vendor yang melakukan penukaran secara efektif. Carsome akan mengungkapkan rasa terima kasihnya dalam bentuk voucher pesta dan hadiah tambahan di toko tempat mereka bekerja sama.

Carsome bertujuan untuk menciptakan platform Consumer to Business (C2B) yang memungkinkan pemilik kendaraan untuk menjual kendaraan mereka kepada dealer melalui internet. Sebagai inovator utama dalam industri ini, Carsome menyediakan platform yang menyatukan seluruh proses penjualan mobil. Dealer akan dapat memantau secara langsung mulai dari registrasi dan penilaian mobil pada situs web Carsome, pengecekan dan peninjauan kendaraan. Carsome juga memberikan dukungan penuh untuk memastikan setiap transaksi berjalan dengan lancar dan aman, termasuk proses pembayaran langsung dan transfer kepemilikan yang sah. Dengan Carsome, pemilik mobil dapat dengan cepat dan mudah menjual mobil mereka tanpa biaya tambahan yang tersembunyi.

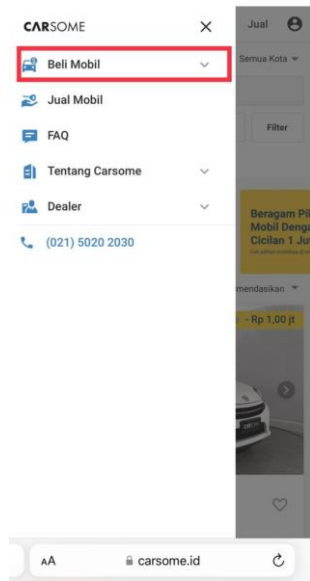
3.9 Langkah-Langkah Cara Baru Beli Mobil di Carsome

- a. Kunjungi website Carsome



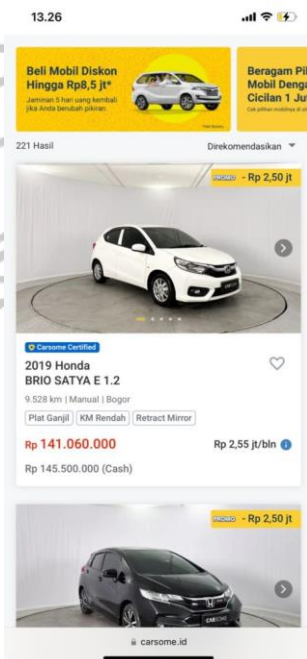
Gambar 3.3. UI Home Carsome
Sumber : Website

- b. Pilih Pilihan Beli Mobil



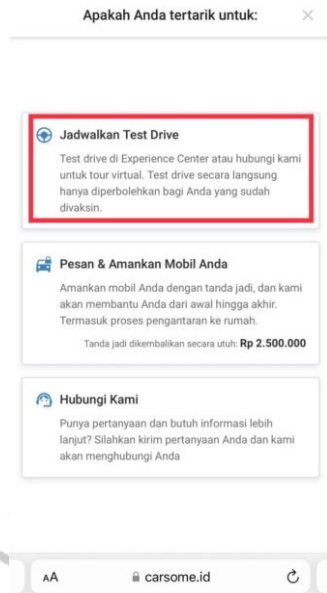
Gambar 3.4. UI Main Menu Carsome
 Sumber : Website

c. Tentukan Mobil Impian Anda



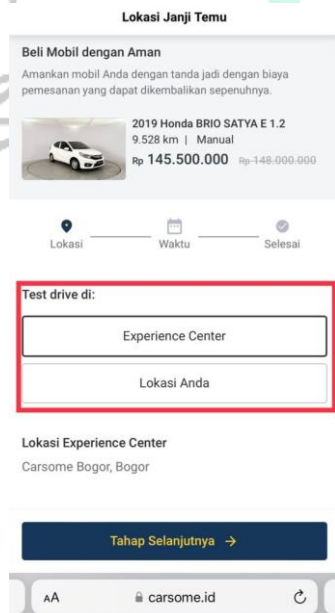
Gambar 3.5. UI Widget Carsome
 Sumber : Website

d. Pilih Pilihan Test Drive



Gambar 3.6. UI Pemilihan Uji Coba Berkendara
Sumber : Website

e. Tentukan Tempat Test Drive



Gambar 3.7. UI Untuk Uji Coba Berkendara
Sumber : Website

f. Tentukan Jadwal Inspeksi

The screenshot shows the booking interface with two sections highlighted by red boxes. The first section, 'Pilih Tanggal Pilihan Anda', contains a grid of date buttons: 28 Mar (Sen), 29 Mar (Sel), 30 Mar (Rab), 31 Mar (Kam), 1 Apr (Jum), 2 Apr (Sab), and 3 Apr (Min). The second section, 'Pilih Waktu Pilihan Anda', contains a grid of time slot buttons: 09:00-10:00, 10:00-11:00, 12:00-13:00, 13:00-14:00, 14:00-15:00, 15:00-16:00, 16:00-17:00, and 17:00-18:00. Below these sections is a 'Konfirmasi Pemesanan Anda' button and the 'carsome.id' logo.

Gambar 3.8. UI Penjadwalan Uji Coba
Sumber : Website

g. Selesai! Bersedia untuk melakukan uji coba kendaraan impian anda.

The screenshot shows a confirmation screen titled 'Sukses!' for a 2018 Honda JAZZ RS 1.5. It displays the appointment details: 'Janji Temu Anda' on 29 Mar 2022 from 12:00-14:00. There is a 'Tambahkan ke' button. The location is 'Carsome Pondok Indah' with the address: 'Jalan Sultan Iskandar Muda No.1A, RT.9/RW.9, Kebayoran Lama Selatan, Kebayoran Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240'. There is a 'Dapatkan Petunjuk' button. Contact information is provided: 'Hubungi Kami' at 021-50300030. At the bottom, under 'Mohon Membawa', there are checkboxes for 'KTP' and 'SIM', both of which are highlighted with a red box. The 'carsome.id' logo is at the bottom.

Gambar 3.9. UI Informasi Uji Coba bagi peserta test drive
Sumber : Website

SMS akan dikirimkan kepada ponsel pelanggan dan diwajibkan untuk memperhatikan kartu identitas masing-masing.

Ada beberapa manfaat yang harus Anda waspadai jika Anda memutuskan untuk membeli kendaraan impian Anda dengan kredit dibandingkan dengan uang tunai. Salah satunya adalah Anda hanya perlu mengeluarkan investasi awal untuk mendapatkan kendaraan yang Anda butuhkan. Anda juga dapat memilih jumlah porsi bulanan yang Anda perlukan, memilih bunga yang paling sesuai dengan anggaran Anda, dan mendapatkan jaminan perlindungan selama masa peminjaman kendaraan. Inilah cara mendapatkan kredit di Carsome:

CAR SOME
Cara Kredit Mobil Bekas Yang Aman

- 1. Cek Harga Mobil Bekas & Estimasi Bunga**
Gunakan kalkulator pembiayaan khusus mobil kredit. Tetapkan suku bunga pencicilan, harga mobil OTR dan uang muka untuk memastikan cicilan setiap bulannya.
- 2. Pilih Bank atau Lembaga Pembiayaan Yang Terpercaya**
Perhatikan nilai suku bunga dan jangka waktu yang diberikan. Pastikan lembaga keuangan resmi dan diawasi oleh otoritas Jasa keuangan (OJK).
- 3. Siapkan Dokumen Pengajuan Kredit Mobil Bekas**
Siapkan KTP, Kartu keluarga, Slip gaji, Bukti PBB, rekening listrik, air, tagihan kartu kredit 3 bulan terakhir jika ada, Keterangan izin praktik untuk profesional dan NPWP.
- 4. Proses survei mobil dan dokumen**
Pengajuan kredit akan diproses dengan melakukan verifikasi data dan mobil yang Anda pilih.
- 5. Konfirmasi kredit**
Setelah pengajuan disetujui, Anda dapat membaca dan menandatangani kontrak.

Biasanya kontrak berisi kebijakan angsuran, uang muka dibayar dibelakang atau dimuka. Hingga fasilitas seperti asuransi jika Anda menggunakan.

Pihak kredit biasanya akan mengajukan uang muka 20% hingga 30%.

Gambar 3.10. Media Tata Cara Pembelian unit kredit
Sumber : Website

a. Estimasi Bunga dan Pengecekan Unit

Kunjungi laman resmi carsome di website untuk mengetahui simulasi kredit unit yang anda inginkan. Alat ini memungkinkan Anda untuk memperkirakan jumlah cicilan bulanan berdasarkan harga mobil, jangka waktu kredit, dan suku bunga yang berlaku. Dengan melakukan simulasi ini, Anda dapat menentukan apakah pembelian mobil tersebut sesuai dengan anggaran dan kemampuan keuangan Anda.

Setelah Anda melakukan simulasi dan memastikan bahwa pembelian tersebut sesuai dengan rencana keuangan Anda, langkah berikutnya adalah mempertimbangkan untuk mengajukan kredit ke bank atau lembaga pembiayaan yang tepat. Pastikan untuk memilih lembaga yang menawarkan syarat dan kondisi yang cocok dengan kebutuhan Anda, serta memastikan proses pengajuan kredit berjalan lancar. Dengan melakukan langkah-langkah ini secara hati-hati, Anda dapat memastikan bahwa Anda memilih opsi kredit yang tepat untuk membeli mobil bekas yang diinginkan.

b. Gunakan lembaga pembiayaan yang terverifikasi

Gunakan lembaga pembiayaan untuk membantu pendanaan anda untuk melakukan tukar tambah dari unit yang sudah dipilih sebelumnya. CARSOME bekerja sama dengan beberapa perusahaan persewaan terpercaya yang telah diatur oleh Otoritas Administrasi Keuangan (OJK), sehingga Anda dapat memilih dengan pasti. Siklus ini memungkinkan Anda mendapatkan kendaraan impian Anda dengan mudah dan aman sebagai gantinya. Selain itu, CARSOME menawarkan berbagai inovasi menarik untuk membantu Anda mendapatkan kendaraan bagus dalam kondisi terbaik, sesuai kebutuhan dan anggaran Anda.

c. Dokumen Pengajuan Kredit Mobil

Anda dapat mengirimkan dan menyelesaikan arsip ke persewaan untuk konfirmasi informasi setelah Anda memilih kendaraan yang Anda butuhkan. Beberapa informasi yang harus Anda sertakan:

- 1) Kartu Identitas Diri (KTP/SIM/Passport).
- 2) Kartu Keluarga.

- 3) Slip Gaji.
- 4) Bukti Pajak Bumi dan Bangunan atau Rekening Listrik atau PDAM.
- 5) Akta Pendirian Perusahaan dan SIUP (dikhususkan bagi pengusaha).
- 6) Keterangan Izin Praktik (dikhususkan bagi profesional).
- 7) Tagihan Kartu Kredit selama 3 Bulan Terakhir (jika ada).
- 8) Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP).

d. Alur Dokumentasi dan Survey

Seluruh dokumen atau persyaratan harus telah lengkap dan terpenuhi agar dapat diperiksa oleh lembaga kepada pihak pemberi kredit. Pedoman saat ini menyatakan bahwa kendaraan paling mapan yang dapat dikreditkan adalah kendaraan yang berusia sekitar satu dekade.

e. Konfirmasi Kredit

Setelah interaksi review, langkah terakhir adalah afirmasi. Pada tahap ini, organisasi persewaan atau penjual akan menghubungi Anda atau vendor untuk mendapatkan informasi tentang situasi permohonan kredit Anda. Setelah mendapatkan permohonan kredit, Anda harus membaca dengan teliti dan menandatangani kontrak kredit. Berapa besarnya angsuran awal atau angsuran di muka yang harus dibayar, berapa besarnya pembayaran yang dijadwalkan secara rutin, dan keadaan-keadaan yang dinyatakan dalam perjanjian ini.

Carsome membuat pencarian kendaraan menjadi lebih mudah dengan memanfaatkan situs mereka. Saluran ini diharapkan dapat mempermudah pencarian kendaraan berdasarkan jenis, merek, model, tahun, harga dan data lainnya. Selain itu, setiap kendaraan yang terdapat di situs kami memiliki laporan review dan rekondisi total untuk menjamin kendaraan yang Anda beli gratis. Selain itu, mereka memiliki gambar close-up bagian dalam dan luar kendaraan, dan beberapa memiliki layar 360 derajat yang memungkinkan Anda melihat kondisi kendaraan dengan lebih baik..

Dalam tahap pemesanan, Anda memiliki beberapa fitur yang dapat dipilih untuk memudahkan proses pembelian mobil. Berikut adalah penjelasan mengenai fitur-fitur tersebut:

- 1) Penjadwalan Uji Coba berkendara secara gratis: Anda dapat mengatur janji temu untuk test drive tanpa biaya tambahan. Bagian berikutnya setelah anda meminta untuk uji coba kendaraan, pihak carsome akan mengkonfirmasi, anda selalu bisa memantau status permintaan melalui website pada tab "Jadwal Temu".
- 2) Pesan dan kunci mobil impian anda: Anda dapat memesan dan mengamankan mobil dengan mudah melalui metode pembayaran online kami yang aman dan nyaman. Uang yang Anda bayarkan dapat dikembalikan sepenuhnya jika terjadi perubahan atau pembatalan. Setelah melakukan pemesanan, mobil akan disiapkan dan diamankan untuk Anda dalam waktu 5 hari kerja.
- 3) Hubungkan semuanya pada kami: Jika Anda memiliki pertanyaan atau membutuhkan informasi lebih lanjut mengenai mobil yang Anda minati atau proses pembelian, jangan ragu untuk menghubungi konsultan Carsome. Kami siap membantu Anda dengan segala informasi yang diperlukan untuk memastikan pengalaman pembelian mobil Anda berjalan dengan lancar dan memuaskan.

Fitur-fitur ini dirancang untuk memberikan kenyamanan dan kemudahan dalam proses pemesanan dan pembelian mobil, sehingga Anda dapat menikmati pengalaman yang menyenangkan dan bebas dari stres..

Selama proses pembelian, Anda akan dibantu oleh spesialis Carsome yang akan membantu Anda dalam mengajukan dan menangani kredit, serta mengantarkan kendaraan. Anda dapat membawa kendaraan Anda ke Carsome Experience Center atau mengirimkannya pulang ke tujuan Anda.